

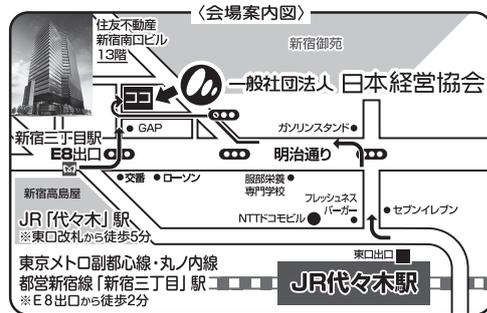
病・医院における新任事務長の役割と仕事の基本セミナー

日時 2025年5月28日(水) 10:00~17:00 (6.0H)

参加方法
 ■会場参加：日本経営協会内専用教室 (右図参照)
 東京都渋谷区千駄ヶ谷5-31-11 (住友不動産新宿南口ビル13階)
 ■オンライン参加：ZoomによるLive配信

講師 GUTS株式会社
 代表取締役 **清水 仁氏**

対象
 ●新任事務長並びに事務長候補者
 ●事務長としての役割、取り組む姿勢など基本を学びたい方



開催にあたって

令和6年度診療報酬改定では賃上げを目的としたプラス改定となりましたが、医療業界以外の業界での賃上げに追いつけないことによる人材不足、そしてなによりも賃上げと物価高騰による材料費・委託費など様々な値上げが生じ、病院経営はすでに「撤退戦略」を見据えるほどの惨状となっていることで、より一層、事務長の重要性が指摘されるようになりました。

事務長の役割を一言で表現すると、病院経営における「人・物・金・情報」を効率的に配分・管理し、人を動機づけるディレクターと云えるのではないのでしょうか。

本セミナーでは、特に新任の事務長の方に、病院組織管理の「要(かなめ)」としての役割と仕事の基本を習得いただきたく開講いたします。

本セミナーのゴール

- 1 「事務部長」、「管理部長」、「経営企画部長」など多くの役割・業務遂行を求められる事務長の役割認識と姿勢を習得します。
- 2 働き方改革、人材不足も伴う時代のチームリーダーのあり方を、ケーススタディによる具体的事例から習得します。
- 3 物価高騰時代でもできるコスト削減手法のポイントを習得します。

■参加料 (1名様) ※テキスト・資料代などを含みます。

- ◇日本経営協会会員(1名)：27,500円(税込)
- ◇一般(1名)：30,800円(税込)

■受講お申込み方法

- 1 本会HPをWEBで検索
 ※お申し込みは開催日の**5営業日前**までにお願いいたします。
- 2 「民間企業向けセミナー」からご希望の「セミナー名」を検索。
 ※本会HP画面です。
- 3 ご希望セミナー詳細の最後の「WEB申込」からお申込み。
 ※テキスト・資料の送付先が、ご連絡先と異なる場合は「連絡事項」部分に送付先住所をご入力ください。
- 4 お申し込み完了後、申込確認メールが届きます。

■参加料金お支払い方法

お申込み後、振込口座名を記載した請求書、参加券をご連絡担当者にお送りします。なお、開催5営業日前までに届かない場合は必ず電話にてご確認下さい。

振込み手数料は貴社(団体)にてご負担下さい。また、領収書は「振込金受領書」をもってかえさせていただきます。

■キャンセルについて

会場参加：開催日の3営業日前～前日のキャンセルは参加料の30%、開催当日のキャンセル・ご欠席は参加料の100%を申し受けます。

オンライン参加：開催日の5営業日前～当日のキャンセル・ご欠席は参加料の100%をキャンセル料として申し受けます。

■オンライン参加について

ZoomURL及びID・パスワードは、実施日の5営業日前以降にご連絡担当者宛、メール送信します。

- ・セミナーの録音、録画、映像のスクリーンショット等は固くお断りしております。また、自ら又は第三者を通じて、セミナー動画およびテキスト・資料の転載、複製、出版、放送、公衆送信その他著作権、知的財産権を侵害する一切の行為をしてはならないものとします。
- ・本セミナーにお申込み登録をいただいていない方のご受講は固くお断りしております。

■その他

参加者が少数の場合、天災、その他の不可抗力の場合などにおいては、中止・延期させていただく場合があります。

病・医院における新任事務長の役割と仕事の基本セミナー

プログラム内容

I. プロローグ

～医療機関経営のプロとして～

- (1) 事務長の役割と求められる機能
- (2) 問題解決のための方法論
- (3) 医療職とのコミュニケーションのための心理学

II. 医療・介護業界の仕組みの理解

- (1) 医療業界のマーケット概観
- (2) 介護業界のマーケット概観
- (3) 診療報酬の仕組みの理解

III. 売上（医業収益）を伸ばすための 具体策

- (1) 患者単価増のためのエッセンス
(外来／入院)
- (2) 増患のためのエッセンス
 - ①地域連携
 - ②健診／人間ドック
 - ③戦略的広報
- (3) その他の即効性のある増収策

IV. 費用（医業費用）を抑えるための 具体策

- (1) 医薬品費
- (2) 医療材料費
- (3) 委託費
(業務委託・役務委託・保守委託)
- (4) その他
- (5) ローコストオペレーションについて

V. エピローグ

～次世代型事務長像の提言～

左記プログラムは都合により変更になる場合があります。あらかじめご了承ください。

講師プロフィール

GUTS株式会社 代表取締役 ^{しみず} ^{じん} 清水 仁氏

2005年社会学修士（社会心理学）、医療法人新光会入職 同法人本部で購買業務および各種契約業務を担当。2009年から病院経営コンサルタントに転身し、2017年4月にGUTS株式会社を設立し、代表に就任。社会心理学や行動経済学を病院経営に応用することでモチベーションアップと組織改革を両立させるコンサルティングスキームを提唱している。

【主な著書など】『医療タイムス』（連載『心理学で読み解く病院経営』）。『m3.com』（連載『駆け引きの病院経営心理学』） 他多数。

※出張研修も承っております。表面のお申込先までお問い合わせ下さい。

年間
案内

年間の講座スケジュールを本会HPで公開しております。

※本会HP画面です。

TOPICS 事業のトピックスやさまざまなお知らせ

民間向けセミナー：
令和7年度（2025年度）「年間開催計画」

クリック → 本部事務局（東京） 関西本部 / 中部本部 / 九州本部 / 北海道本部



新規講座や申込を開始したセミナーを定期的にご案内しております。興味のある方はぜひご登録をお願いいたします。



ご登録はこちら →

メールマガジン
登録用QR