

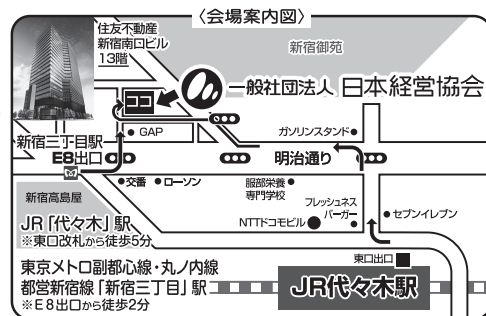
局アナ経験者が教える説明力向上セミナー

日時 2025年2月26日(水) 10:00~16:00 (5.0H)

参加方法 ■会場参加：日本経営協会内専用教室（右図参照）
東京都渋谷区千駄ヶ谷5-31-11（住友不動産新宿南口ビル13階）
■オンライン参加：ZoomによるLive配信

講師 トークレキューNEXT代表 たかぎ けいじろう
(元茨城放送アナウンサー・報道記者) **高木 圭二郎 氏**

対象 ・プレゼンテーションの基本と伝わる話し方を習得したい方
・説明や発表で不安がある方。話す際の緊張対策を知りたい方
・顧客説明、各種プレゼンでのスキルアップを図りたい方



主催 一般社団法人 日本経営協会

開催にあたって

ビジネスでは限られた時間の中で、相手に分かりやすく説明する力は必須のスキルとなっています。本セミナーは元茨城放送アナウンサー・報道記者による実践に役立つ説明力向上セミナーです。講師は高校野球実況、災害報道、記者クラブ取材、ラジオドキュメント制作等、報道・スポーツ中継の業務を18年半にわたり担当。ワークを中心に説明に関する基礎講義に加え、放送現場の話し方、大人数の場の緊張対策など、実例を交えて詳しく説明します。複数回の筆記・共有ワークも行い、今日からできる実践的な説明スキルを習得することができます。

■参加料（1名様） ※テキスト・資料代などを含みます。

- ◇ 日本経営協会会員（1名）：33,000円（税込）
- ◇ 一般（1名）：40,700円（税込）

■受講お申込み方法

お申込みは開催日の**5営業日前**までをお願いいたします。

- ① 本会HPをWEBで検索
- ② 「セミナーを探す」よりカテゴリーを選択
- ③ ご希望のセミナーを検索。ご希望のセミナー名をクリック
- ④ ご希望セミナー詳細の最後の「WEB申込」からお申込み
※テキスト・資料の送付先が、ご連絡先と異なる場合は「連絡事項」部分に送付先住所をご入力ください。
- ⑤ お申込みいただきますと、確認メールが届きます。

■参加料金お支払い方法

お申込み後、振込口座名を記載した請求書、参加券をご連絡担当者にお送りします。なお、開催3営業日前までに届かない場合は必ず電話にてご確認下さい。参加料のお振込みは原則として請求書に記載のお支払期限までをお願いします。

振込み手数料は貴社（団体）にてご負担下さい。また、領収書は「振込金受領書」をもってかえさせていただきます。

■キャンセルについて

お申込み後、やむを得ずキャンセルされる場合は必ず事前にご連絡下さい。開催日の3営業日前～前日のキャンセルは参加料の30%、開催当日のキャンセル・ご欠席は参加料の100%をキャンセル料として申し受けます。ただし、オンライン参加の場合は、セミナーテキスト・資料の到着後のキャンセルについては、参加料の100%をキャンセル料として申し受けます。（セミナー1週間前程度から発送開始）

お申込み・お問合せ先

一般社団法人 日本経営協会 企画研修グループ

〒151-0051 東京都渋谷区千駄ヶ谷5-31-11 住友不動産新宿南口ビル13階
TEL (03) 6632-7140(直) E-mail: tms@noma.or.jp
URL <https://www.noma.or.jp>

■オンライン参加について

【セミナーで使用するテキスト・資料とご視聴について】

セミナーで使用するテキスト・資料類は、現物（紙）を送付する予定ですが、ダウンロードURLをメールでご案内する場合もございます。当日、視聴していただくためのURL及びID・パスワードは、別途担当からメールにてご派遣責任者（連絡担当者）宛てご連絡いたします。

【オンラインセミナー受講上の注意事項について】

Zoomを用いて、会場の研修の様子をライブ中継いたします。Zoomに接続可能なパソコンまたはタブレット端末をご用意下さい。事前に各ストアから無料アプリをダウンロード（最新のバージョンに更新）して下さい。Zoom公式ホームページ: <https://zoom.us/>
セミナー動画の録音、録画、映像のスクリーンショット等は固くお断りしております。また自ら、又は第三者を通じて、テキストデータおよびセミナー動画の転載、複製、出版、放送、公衆送信その他著作権・知的財産権を侵害する一切の行為をしてはならないものとします。セミナー参加に必要な通信環境、通信料等は、参加者のご負担となりますのであらかじめご了承下さい。

■会員入会手続きについて

入会の詳細および特典については、ホームページの「会員検索／ご入会のご案内」をご参照ください。

■その他

参加者が少数の場合、天災、その他の不可抗力の場合などにおいては、中止・延期させていただく場合があります。

放送現場の話し方、説明の手法を実例を交えて 詳しく解説します!!

プログラム内容

第1章 説明力を高める話法

- (1) アナウンス基礎項目／ポーズ（間）・プロミネンス（強調）
- (2) マスコミ現場の説明法／時系列・逆三角形の構成法
- (3) ビジネス現場の説明法／PREP法・ホールパート法

第2章 プレゼンテーション重要ポイント

- (1) プレゼンテーション重要ポイント／相手を動かす、対象者を絞る
- (2) プレゼンテーション話法・構成法／課題・原因・解決策・効果
- (3) ピラミッドストラクチャー・TAPS法（タップス）・DESC法（デスク）

第3章 説明内容の重要性

- (1) 情報共有の重要性／ミッション・ビジョン等の共有
- (2) 信頼・共感を生む構成法／EP法（エピソード・ポイント）

第4章 進行時のポイント

- (1) 話す際の緊張対策／緊張と脳の関係
- (2) 非言語情報と印象管理／資料類のポイント

第5章 スピーチワーク

- (1) スモールステップ・ランスルーの重要性
- (2) ボディワーク・ミニボイストレーニング

※出張研修も承っております。表面のお申込先までお問い合わせ下さい。

講師紹介

トークレスキューNEXT 代表／研修講師・フリーアナウンサー
(元茨城放送アナウンサー兼ディレクター・報道記者)

たかぎ けいじろう
高木 圭二郎 氏

<経歴>

法政大学社会学部1995年卒。テレビ業界を経て茨城のラジオ局で18年半活動。
高校野球実況10年以上担当。災害報道・記者会見の現場も多数経験。
ラジオドキュメント2作品の脚本・演出で文化庁芸術祭賞・日本民間放送連盟賞
ダブル受賞。日本放送文化大賞ノミネート。
2016年の独立後、研修講師、フリーアナ活動、スピーチ講座運営を兼務。
水戸・龍ヶ崎・取手等で活動中。

<研修専門分野>

マスコミ対応・危機管理・ビジネスコミュニケーション・広報PR・説明力など

