

英文契約書の作成と契約交渉時のポイント ～事例や演習を通して、基礎からわかりやすく解説～

〈日 時〉2025年7月10日(木) 10:00～17:00 (6H)

〈主 催〉 一般社団法人 日本経営協会

〈講 師〉イズミ経営コンサルティング 代表 泉 仁史 氏

〈申込締切〉6月30日まで

リスクの高い海外ビジネスにおける契約書の目的は、取引相手とビジネスモデルを約束し、確実に収益を獲得することにあります。そのためには、自社の責任（危険負担・保証）、損害賠償責任の限定、代金回収の仕組み（支払条件・信用状取引・第三者保証）等を明確にし、しっかりと契約書に織り込まなければなりません。

本セミナーでは、現場で使える英文契約の実務ノウハウを、基礎から学んでいただきます。担当者としての実務経験も豊富な講師が、英文契約書（日本語訳有）の事例演習や事例紹介を交えながら、各種契約（ライセンス契約、製造委託契約、秘密保持契約）のチェックポイントをわかりやすく解説いたします。

プログラム

1. 英文契約書について

- (1) 国内・海外事業の契約書の違い
- (2) 実践的な作り方

- ① 契約締結までの流れ
- ② 事業判断とリーガルチェック
- ③ 交渉余地のあるもの、ないもの

(3) 実践的な読み方

- ① 英文契約書の構造
- ② 数字とキーワードに着目する
- ③ 契約内容の整理・チェックリスト

2. 国際売買（輸出）契約書【事例演習1】

(1) ビジネスモデル関連条項

- ① 危険負担（インコタームズ）・所有権・貨物海上保険・支払条件の関係
- ② 代金回収（支払条件・信用状取引・第三者保証）
- ③ 保証（明示の保証・黙示の保証・保証期間の延長と上限設定）
- ④ 損害賠償責任の限定（責任の上限・損害賠償額の予定）

(2) 一般条項

- ① 契約解除条項
- ② 権利放棄条項
- ③ 分離独立条項
- ④ 完全合意条項
- ⑤ 不可抗力条項

- ⑥ 譲渡条項
- ⑦ 準拠法条項
- ⑧ 裁判と仲裁

3. ライセンス契約書【事例演習2】

- ・ 許諾領域
- ・ 独占的実施権・非独占的実施権
- ・ サプライセンス
- ・ ミニマムロイヤルティ

4. 製造委託契約書【事例演習3】

- ・ 品質確保
- ・ 納期確保

5. 秘密保持契約書【事例演習4】

- ・ 秘密情報の定義
- ・ 利用制限、開示を受ける者の制限、社員からの同意の取り付け
- ・ 知的財産権の留保及び非許諾

6. 交渉時のポイント

- ① 交渉の種類（ゼロサム交渉、ノン・ゼロサム交渉）
- ② 交渉戦略
- ③ 交渉プロセス
- ④ 留意点（交渉力の変化と意思決定のタイミング）
- ⑤ 心構え
- ⑥ 交渉テクニック（計略的戦術）

講師紹介

イズミ経営コンサルティング
代表 泉 仁史 氏

三菱重工業（株）にて火力・原子力プラントの海外マーケティング・法務に従事後、経営コンサルタントとして独立。三菱重工業では、外国企業との提携案件において、事業計画・契約交渉から契約解消時の知的財産の整理まで、プロジェクトマネージャーとして数多くの案件を担当する。

独立後は国際ビジネスの実務経験豊富な経営・取引契約（英・日）の専門家として、実践的な経営・契約コンサルティングやマネジメント研修を行っている。

著書に「海外進出計画・事業提携計画の立て方」（同友館）、「事業計画を実現する戦略的契約書の作成・交渉ノウハウ」（中央経済社）がある。

申込要領

〈参加料〉1名につき 本会会員 38,500円 一般 46,200円（消費税込）

* 開催日の5営業日前からのキャンセルは参加料の100%を申し受けます。なお、当日までにご連絡なく欠席の場合も100%のキャンセル料となりますので、あらかじめご了承ください。

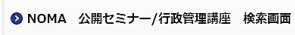
〈受講要領〉

- ・ 本セミナーはZoomウェビナー形式ですので、**カメラ・マイク不要です。**当日の質疑はQ&Aツール（使用方法是Zoom受講要領参照）にて承ります。
- ・ 本会ホームページ上で【WEB申込】をお願いします。追って、参加券、請求書、Zoomでの受講要領をお送りいたします。
- ・ 資料は開催の1週間前、視聴URLは3営業日前を目途にお送りいたします。

〈留意事項〉

- * 視聴URLはセミナー参加者のみ利用可能とし、再配布・複数名での視聴を禁止いたします。
- * 著作権保護の観点から、セミナーの録音・録画や資料の複製は固くお断りいたします。
- * Zoom接続環境（パソコン、有線およびWi-Fiのインターネット回線を推奨）をご準備ください。
- * ネット回線・システムトラブル等による視聴の遅滞・中断等について、返金できませんのでご了承ください。

WEB申込の方法

- ① 当協会ホームページにアクセス
<https://www.noma.or.jp>
- ② 「セミナー/講座」を選択
- ③ 「NOMA 公開セミナー/行政管理講座 検索画面」をクリック

- ④ フリーワード欄に講座名の一部を入力して検索
- ⑤ お申込み講座のページを開いて、そのページ内でWEB申込

〈お問合せ先〉一般社団法人 日本経営協会 企画研修グループ（佐々木） E-mail ksosaka@noma.or.jp
〒550-0004 大阪市西区靱本町1-8-4 大阪科学技術センタービル5階 TEL 06-6443-6962（直通）